

Rompimiento comercial entre EU y Canadá, complicaría T-MEC

Canadá y Estados Unidos anticipan un mayor reto para acelerar las conversaciones rumbo a un acuerdo común regional.

El inesperado rompimiento del acuerdo entre Canadá y Estados Unidos anticipa un mayor reto para acelerar las conversaciones rumbo a un acuerdo común regional.

Roberto Zapata, ex representante de México ante la Organización Mundial del Comercio (OMC), consideró que la falta de consenso entre Canadá y Estados Unidos es un recordatorio para que México revise su estrategia de negociación del T-MEC, ante el riesgo de no alcanzar un consenso trilateral y de que cambien acuerdos de última hora.

“Esta ruptura nos muestra que Canadá no va a aceptar cualquier término que se le busque imponer, y eso es un recordatorio para México de que varios de los entendimientos que pudieran alcanzarse con Estados Unidos bilateralmente en la revisión del T-MEC tendrán que contar con el

Por el Staff de El Inversionista

La ruptura entre ambos socios es un recordatorio para México de que varios de los entendimientos que pudieran alcanzarse con Estados Unidos tendrán que contar con el eventual acuerdo de las tres partes

eventual acuerdo de las tres partes”, apuntó el socio de Consultores Internacionales Ansley.

“El desencuentro entre Estados Unidos y Canadá le exige a México calibrar cuidadosamente su estrategia bilateral hacia adelante”. Para Alejandro Garza, director de inversiones y fundador de Aztlan Equity, el desacuerdo entre Canadá y Estados Unidos refleja los riesgos que representan para el comercio regional las negociaciones bajo la

Administración de Donald Trump, e incluso resaltan más los avances obtenidos hasta ahora por los negociadores mexicanos.

“Estamos negociando con Trump, no con Estados Unidos. En ese sentido, creo que Claudia Sheinbaum y su Gobierno han entendido muy bien el juego, la personalidad de Trump y cómo jugar. No de forma gratuita, México ha ganado y refrendado el primer lugar como socio comercial de Estados Unidos, tanto en importaciones como en exportaciones, ya por encima de China, ya por encima de Canadá”, explicó el directivo de Aztlan Equity. A nivel trilateral, el desencuentro

entre Estados Unidos y Canadá tendrá repercusiones negativas para los avances del T-MEC y el fortalecimiento regional, al tratarse de posturas encontradas que podrían generar inestabilidad durante el tiempo que resta a la Administración de Donald Trump.

Sin embargo, bajo este escenario, México debe reafirmar su posición como un socio conciliador y mantener abiertas sus negociaciones con ambos países.

“Viéndolo desde el punto de vista de México, es el gran ganador en todo este juego. México sí tiene una relación bilateral con Canadá, sí tiene una relación trilateral en donde ya existe una integración de cadenas productivas entre los tres países, particularmente en lo que se refiere a la industria automotriz, la industria electromecánica y, más recientemente, en la industria electrónica”, acotó Garza Salazar. Pese a que ambos países anunciaron la imposición de aranceles mutuos de hasta 50 por ciento, que se aplicarían a partir del próximo mes, ambos especialistas coincidieron en que el escenario podría cambiar en los siguientes días.

